



EL

OSCURO

DEL

MULTINIVEL

WWW.SERAFILIADO.COM.AR

ALEXANDER BOBADILLA

Decidí comenzar a escribir este brevísimo reporte, porque tampoco voy a extenderme hablando demasiado sobre el tema, pero definitivamente decidí que debía dar mi opinión sobre lo que está sucediendo en la industria de los negocios multiniveles, algo que no es nuevo y que sin lugar dudas con el crecimiento exponencial de las oportunidades de negocios online y de los sistemas de network marketing están teniendo también un crecimiento que está afectando la motivación de los emprendedores y de todos los que estamos en la búsqueda de la libertad financiera.

Yo no soy erudito pero tampoco soy un improvisado haciendo negocios, mi objetivo es muy serio y estoy realmente comprometido con la idea de que cualquiera de nosotros puede alcanzar la libertad financiera, sin embargo en los últimos meses he estado viendo y recibiendo muchísima información negativa acerca de personas inescrupulosas y hasta estafadores que están ensuciando a toda la industria solamente en su afán del dinero rápido sin importarles para nada lo que realmente significa hacer redes de mercadeo multinivel y sin importarles el daño que le causan a los emprendedores que honestamente confiaron en ellos cuando les dijeron que podían generar ingresos con sus empresas de multinivel.

Estoy hablando de las personas que están en el “lado oscuro” de los negocios por internet, esa lacra de personas envidiasas con el dinero, egoístas y mezquinas que solo quieren llenarse los bolsillos recurriendo al discurso facilista de “gane millones de dólares en dos semanas” o disparates como esos.

La especulación y el juego constante que hacen muchos pseudo emprendedores con la información que naturalmente los más nuevos en esta industria todavía no conocen totalmente está llevando a miles de personas todos los días a perder su dinero porque invierten con personas que solo quieren ganar una comisión rápida con ellos pero usando los argumentos reales de libertad financiera que son posibles en esta industria, la diferencia es que esos malos multinivelistas suelen ser timadores, estafadores e incluso personas que actúan casi patológicamente, mintiendo y viendo a las personas como números y no como lo que realmente son.

Desde mi punto de vista existe una GRANDISIMA confusión entre lo que significa hacer buen multinivel y hacer dinero. Porque si bien cualquiera puede hacer dinero, esta la forma legal y la forma ilegal de hacerlo.

Esta gente que está en el lado oscuro de la industria se inmiscuye en alguna empresa que tiene los días contados y exagera las bondades de la misma con el único afán de ganarse una comisión y olvidarse de que en esta industria se trabaja para buscar socios no clientes.

Lo trágico de estas personas es que no solamente derrumban sueños sino que ellos saben que ese camino solo es pan para hoy y hambre para mañana pues su mentalidad egoísta solo los limita a embaucar para sobrevivir cuando lo más lógico sería hacer negocios sin dañar a nadie y ayudando a todos los que están buscando una oportunidad real, mas allá de la comisión.

Sinceramente no me importa quien pueda estar leyendo este reporte en este momento, si tu eres de mi compañía de multinivel o eres de una compañía que no tiene nada que ver con la mía o que de hecho está en la “vereda de enfrente”, eso no tiene absolutamente nada que ver con ser bueno o malo en negocios de multinivel.

De hecho tengo amigos que no pertenecen a mi empresa de mlm pero nos llevamos genial, porque ellos son buenas personas antes que buenos sponsors. Y hago esta aclaración porque en los últimos meses cuando opino sobre negocios de multinivel pareciera ser que algunos sienten que los estoy atacando o estoy defendiendo una sola postura, cuando en realidad soy muy crítico de esta industria y de todas las falencias que tenemos (y me incluyo) las personas que hacemos este tipo de negocios.

Cuando a alguien le digo que esta eligiendo mal o que está haciendo una red de mala manera no es porque quiera destruirlo, a mi no me interesa destruir a nadie porque eso sencillamente es una pérdida de tiempo para mi, cuando critico a alguien lo hago pero para que se dé cuenta de su error y para que pueda subsanarlo antes de que le sea tarde, así mismo como cuando alguien me critica a mi no pienso que lo está haciendo por “malo” sino que está tratando de darme su punto de vista de la manera más honestamente posible.

En esta industria pareciera ser que el egocentrismo es más importante que el beneficio común y tal vez sea ese el error de muchos sponsors que defienden una empresa como si se tratara de la solución a todos los males, esa tampoco es una postura racional y no le sirve a nadie.

Hay que ser críticos y honestos intelectualmente para hacer buenos negocios de multinivel, no hay otra forma.

Los que están en el lado oscuro de la industria tienden a ser pasionalmente agresivos con las críticas, no admiten que están haciendo negociados, no negocios de multinivel sino NEGOCIADOS, esto implica un interés marcadamente egoísta.

Si está bien, yo sé que me podrían decir “pero Alex, en esta industria todos trabajan para ganar su comisión”, si eso es cierto, pero también es cierto que no somos vendedores, en esta industria nadie llega solo, cuando digo que buscamos socios no es un eufemismo que suena lindo, realmente buscamos socios no buscamos clientes, aunque se trate de ventas es un enfoque totalmente errado pensar que vamos a hacer miles de dólares si tenemos que desvivirnos por buscar constantes clientes.

Lo que los malos sponsors hacen es negar la realidad, es negar los principios de cómo se hace dinero honestamente con sistemas multinivel, es pensar que multinivel es solamente ventas y es solamente encajarle algo a alguien para ganar su comisión; lo dramático del caso es que los que están del lado oscuro saben que lo están haciendo y saben cómo pueden manipular la industria usando los mismos recursos argumentativos que los que queremos hacerlo seriamente.

Para entender donde estamos parados decidí escribir y entregarte este breve reporte.

• Los tipos de personas que hacen multinivel y porque están del lado oscuro

Como ya dije y creo que no es nada de otro mundo reconocer que en todas las industrias en diferentes ramas siempre ha habido personas con buenas intenciones y otras con no tan buenas intenciones.

Hay gente a la que le importa un bledo que a ti te vaya bien mientras te pueda sacar un par de dólares, lamentablemente eso también sucede en la época de internet y en la industria del multinivel.

No recuerdo quien fue el que dijo que el dinero delata a las personas pero pienso en cuanta razón tenía esa persona que lo dijo pues en el caso de los multiniveles veo que muchos se enviaron con generar su propio caudal de ingresos importándoles un pepino el daño que hacen al pensar únicamente en ellos.

Cuando leo las historias que me envían por correo de gente que ya no quiere saber más nada con la industria de los multiniveles pienso en que ese es el fruto de lo que estoy analizando en este reporte, es un fruto amargo, asqueroso y que lamentablemente sucederá siempre porque las intenciones que subyacen en la mente de algunos es increíblemente indiferente con los sentimientos que generan en esas personas que confiaron en ellos cuando les decían que podían ganar millones de dólares en pocos días.

Personalmente trato de evitar hablar de números en mi empresa de multinivel porque hay tantas historias que leo y que me dan mucha pena pensar en que todos usamos el mismo discurso y eso lleva también a una confusión en la que muchos pueden pensar que todos somos iguales, y yo no soy nada igual a los estafadores emocionales de allá afuera, yo no quiero ser igual a todos los que le dicen a una ama de casa que entrando en su empresa de multinivel va a ganar siete mil dólares en quince días, no quiero... realmente no quiero tener que ver con esa forma de embaucar a nadie, no me interesa hacerlo.

La línea entre el que hace multinivel de corazón y motivado honestamente es muy fina con el que hace multinivel enviado con la comisión fácil, que miente para ganarla rápido. Y ese nivel de sutileza en el discurso del que está en el lado oscuro es tan fino que es imperceptible y por eso hoy cuando le pregunto a uno de cada dos emprendedores de multinivel si tiene experiencia en este tipo de negocios me dice que sí y me dice que fue mala.

Fíjate que hay un dato más para tener en cuenta con esas personas que están del lado oscuro de la industria, y este dato tiene que ver con que la mayoría de ellos realmente tiene más de un año en este tipo de negocios pero ellos están eligiendo hacer el dinero rápido de la mala forma.

Los negocios de mlm se pueden hacer lentamente y honestamente o se pueden hacer rápidamente y deshonestamente.

Aunque en este punto muchos podrían no coincidir déjame explicarte lo que trato de decir.

Naturalmente los negocios multinivel requieren que el plan de compensación sea implementado en un plazo no mayor a los 30 días pero en ese mismo periodo de tiempo hay multinivelistas que ganan 100 dólares y otros que ganan 100.000 dólares, la diferencia entre ambos esta en el trabajo que ponen en replicar un sistema que funcione para toda su red, en apoyar a su red, en instruirla y liderarla, pero también la diferencia entre el que gana poco y el que gana mucho esta en el tipo de nivel de conocimiento en el que está el emprendedor, ya que no es lo mismo ser un primerizo total en este tipo de negocios y querer ganar 100.000 dólares en el mismo tiempo que el que ya tiene más de 10 años haciendo multinivel.

Algo que si hay que reconocer es que los que ganan esa suma de dinero lo hicieron paso a paso, y han estado trabajando en generar ese tipo de ingresos por mucho tiempo y de manera honesta.

Los que QUIEREN ganar esa cantidad de dinero y saben que podrían hacerlo son por lo general personas de nivel avanzado, en cuanto al conocimiento estratégico que tienen acerca de cómo se mueve la industria, o sea, saben cómo hacer dinero pero no está dispuesto a esperar el tiempo natural para ganar esa cantidad.

Para tener ingresos sostenidos y reales en el tiempo de más de cinco cifras hay que trabajar un multinivel por lo menos 4 años, eso nadie lo dice pero se murmura por lo bajo, obviamente como marketing no vende y para todos es más fácil decir que se va a ganar miles de dólares y libertad financiera sin ponerle fecha.

Hace tiempo yo asumí que no voy a ser rico de la noche a la mañana pero también asumí que si lo voy a ser algún día no va a ser de otra forma que con los multiniveles, pero fui realista y sigo siendo realista cuando lo explico o promociono algo, porque esa es la forma con la que deberíamos hacer este tipo de negocios, no vendiendo humo y quebrando sueños a martillazos cuando los emprendedores honestos descubren que esta es una regla indiscutida y totalmente cierta, no porque lo diga yo sino porque la lógica lo dictamina así y también la experiencia de los que han logrado la libertad financiera en Latinoamérica.

El tiempo para ganar dinero en cantidad con los multiniveles es una cuestión personal pero en el 90% del 1% que si logra ganar mucho dinero honestamente se tarda años en conseguir ingresos de seis cifras.

Aunque... también está el camino fácil. El camino fácil es tratar a esto como algo pasajero como algo que va a durar unos pocos meses y después me voy a hacer otra cosa, o como algo de lo que esta "de moda" y por eso ahora tengo que sacarle toda la plata que pueda.

Ese enfoque estúpido es el que perjudica a la industria al que lo piensa también porque a la larga esa demanda hace que se creen negociados que se dicen multinivel pero que son un negocio de pocos.

El multinivel y las empresas serias de multinivel no buscan subirse a la ola de la moda o vender pensando en cuando van a quebrar, los multiniveles serios proyectan a 10 años o más, proyectan crecimiento sostenido basado en tendencias del mercado no en modas.

Si a ti te dicen que elijas un multinivel porque está en pre-lanzamiento o está de moda o es barato, eso no te asegura que vayas a tener el éxito que realmente podrías tener si tomaras a una empresa seria que tiene visión de futuro y que no se concentra solamente en hacer su negocio sino en el crecimiento de sus redes y en la repartija justa de las ganancias entre los afiliados.

Hoy es muy común ver empresas que se dicen multinivel que nacen y mueren al año y que parecen ser muy competitivas por sus precios y en algunos casos por carencia de producto y venden eso como si se tratar de multiniveles reales cuando en realidad terminan siendo pirámides o estafas de unos pocos loquitos que se juntaron y pensaron en cómo sacarle 30 dólares a cada habitante de un país.

Cuando digo que el dinero se puede hacer rápidamente y deshonestamente me refiero a que los negociados que se presentan como multiniveles son una máscara que usan los que están del lado oscuro de la industria para ganar mucho dinero usando las similitudes que existen entre las pirámides y los verdaderos multiniveles.

Por ejemplo los sistemas de matrices, de regalos, clubes de consumidores, empresas de paquetes de descuento matriciales, etc.; todo ese tipo de cosas que tienen como única finalidad CONFUNDIR al novato que solo quiere ahorrar dinero o ganar más de lo que no obtiene en su trabajo, es de lo que se aprovechan y por eso subsisten pero cuando logran sacarle a ese novato sus dólares usando su motivación y sus sueños, se dan a la fuga, se pierden así como aparecieron.

Es ahí cuando surgen los que dicen “Nooo eso del multinivel es todo una estafa, son todos estafadores, con su película el secreto y toda esa estafa que hacen con los dólares!”.

Lo escucho todos los benditos días y lo leo en uno de cada cinco mails y no los culpo! Porque eso está sucediendo y en muchos casos es irreversible porque así como nosotros aseguramos que este tipo de empresas se basa en la recomendación boca a boca, los que tuvieron malas experiencias están acrecentando el mito de las estafas culpa de los que hacen sus negociados y desaparecen.

En algún sentido tenemos un karma pesado, una mochila de mitos que primero tenemos que aprender a convivir con ellos y luego a explicarlos para que pare de rodar la bola de nieve especulativa.

No miento si digo que hacer multinivel es un desafío porque todo el tiempo estamos siendo tentados, nos quieren hacer participar de sus negociados y en algunas ocasiones logran que muchos emprendedores honestos de mlm se abandonen a sí mismos y a sus creencias porque los encandilan con la promesa de las ganancias rápidas que tal vez no tienen en su empresa pero que le llegarían lentamente si siguieran ahí.

Los negociados prometen y de hecho dan buen dinero... pero por cuánto tiempo?

De ninguna manera yo arriesgaría todo mi trabajo y reputación con mis socios de multinivel por pasarme a una empresa en donde aunque sé que puedo ganar miles de dólares en pocos días haciendo lo mismo que en mi empresa actual también sabría que eso tiene los días contados, en ese sentido es un negocio perfectamente consensuado pero también desgraciado, no para mí sino para los otros.

Entiendes ahora lo que quiero decir con esto de las ganancias rápidas y deshonestas?

Hay muchas cosas que seguramente vas a tener que comprobarlas por ti mismo si es la primera vez que estas escuchando de este tipo de negocios en la web o si alguien te ha comentado acerca de esto antes, pero debes saber que hacer multinivel tiene su lado completamente armónico y justo, pero están los otros, a los que les importa solo llenar su cuenta bancaria mas allá del daño irreparable que significa partir al medio las ganas de hacer negocios de una persona que se ilusiono con su discurso.

Suelo decirles a mis afiliados que es muy fácil hacer el DISCURSO DEL CUENTO COLOR DE ROSA y realmente lo es porque que más sencillo que decirle a alguien "entra a mi multinivel y vas a ganar un BMW y una casa en el pacifico y un yate y siete millones de dólares y bla bla bla...", cualquiera puede motivar a otro para que tome una decisión basada en sueños que todos tenemos de lo que significa la libertad financiera, pero lo que no cualquiera puede hacer es trabajar honestamente y paso a paso sin traicionarse y sin joder (perdón la expresión) a otros en el camino.

Tengo que confesar que cuando alguien me pregunta cuánto dinero se puede ganar en Global Telecom Connect o en multiniveles siento un escalofrío porque podría tirarle un numero y que se conforme y entre solo pensando en ese número, pero al mismo tiempo pienso "*y si yo fuera ese chico que está buscando hacer dinero para pagar su universidad y entro pensando en ese número que puedo ganar y luego descubro que no era tan sencillo, como me sentiría y qué pensaría de todo esto?*"

Los que están del lado oscuro de la industria no piensan que dañan algo más que una persona, dañan los sueños de muchas personas al actuar desmoralizadamente, dañan a la industria, dañan su imagen, traicionan los principios con los que seguramente fueron educados porque incluso los malos sponsors habrán tenido padres que le dijeron que robar era malo.

En este momento hice una pausa en la redacción de este reporte porque me siento consternado y con mucha bronca porque cambiar esto no depende de mí, sino de cuan comprometidos están los que hacen multinivel y que tienen en sus manos la oportunidad de ser justos y sinceros pero al mismo tiempo ganar el dinero que todos podemos ganar sin traicionarnos.

• Cual es el juego en el que nos someten y porque perduran

Me sigue llamando poderosamente la atención lo bien que “los del lado oscuro” usan los argumentos religiosos, la libertad financiera y los deseos de las personas honestas por generar abundancia pero a favor de su propio beneficio tras una empresa multinivel y lo peor de esto es que ese juego termina siendo *comprado* por muchos que no tienen ningún punto de comparación y que se dejan engatusar por la falsa motivación que ese tipo de personas les generan.

Son muy perversos y cada vez que me encuentro con una de esas personas lo llamativo del caso es que se auto justifican diciendo que hacer multinivel es vender, y como ya dije más arriba aunque se trate de ventas no se trata de vender o morir, se trata de crear vínculos duraderos no de vender falsas promesas y ganar una sola comisión.

Cuando hablo de esto con otros compañeros que están hace más tiempo que yo en la industria también lo viven de esa manera y algunos de ellos me dicen que no estamos aquí para “educar” pero en cierto punto ganar dinero con network marketing creo que se trata de eso justamente no solamente de vender, se trata de hacer negocios honestamente pero buscando el crecimiento personal del equipo mas allá del crecimiento financiero de nosotros como meros distribuidores, sino cualquier vendedor de seguros podría ser un excelente multinivelista y no veo muchos vendedores de seguros haciendo mlm!... me explico? Se trata mucho más que solamente vender y vender y seguir vendiendo se trata de considerar las necesidades de todos como equipo y de buscar soluciones conjuntas como asociados.

El juego perverso de manipulación de la información al que muchos de los emprendedores mas novatos son sometidos a diario por personas que tienen un poco más de tiempo haciendo negocios de multinivel es del que se aprovechan porque saben que pueden ganar dinero estafando la motivación de los novatos de la misma manera que haciendo multinivel profesionalmente.

Si, así como lo leíste: Se puede hacer multinivel mintiendo.

Seguramente no es una novedad para ti pero la verdad es que muchos distribuidores que tienen más de un año hacen cualquier cosa con tal de afiliarse incluso sabiendo que eso solo les va a permitir ganar dinero por unos cuantos meses hasta que “quemem” el nombre de su compañía y ya nadie los quiera en sus equipos ni quiera tener que responder por sus mentiras.

Lo forma mala de hacer multinivel y ganar dinero es mentir, exagerar, prometer, vender humo, pensar que todo esto dura dos días y después la empresa quiebra, en síntesis, la forma mala de hacer multinivel es ser un pendejo mentalmente y creer que se puede hacer mucho dinero pensando como un vendedor del siglo pasado, de esos que vendían pociones mágicas que solo eran gin tonic o cosas así.

Pero hay algo que tienen que saber los que van a jugar este juego haciendo trampa: ***Nunca van a ser millonarios y van a tener más dolores de cabeza haciendo dinero rápido y de mala manera que haciendo dinero lento pero seguro y honestamente.***

Créanmelo, es así, o sino que alguien me presente un caso en el que un mal sponsor se hizo millonario en dos meses después de defraudar a todos a los que les prometió eso solo para asegurar su comisión.

Jugar con la ilusión de alguien que realmente necesita ganar dinero y necesita tener ingresos extras se paga caro porque no sé si tú que estás leyendo este reporte creen en Dios o en algo superior pero yo entiendo por mis propias (pocas) experiencias que solo puede existir la abundancia si la vemos como un búmeran y que solo existe la miseria si la vemos como un karma, es una regla universal entender que si dañamos vamos a recibir exactamente la misma devolución del universo y peor de lo que pensamos, e incluso de maneras que no tienen nada que ver con el dinero. Por eso hacer el bien, generar dinero y buscar la abundancia no pueden ser una contradicción y menos si pensamos que hacer el mal es un vicio con el cual creemos que podemos vivir sin pagar las consecuencias.

Alguien que piensa que el dinero rápido, aunque posible, se puede hacer defraudando a muchos y tomando los deseos que todas las empresas multinivel explotan en sus estrategias de marketing, alguien que piensa en enriquecerse a costa de ese tipo de baja mental no solamente está errando la forma de vivir dignamente sino que además está generando una cadena de sucesos que a la larga o a la corta le va a ser cobrada y de la peor manera.

Decir que *las empresas de multinivel explotan los deseos de las personas por la libertad económica no es un ataque a lo que significa hacer multinivel* porque de hecho yo estoy haciendo multinivel porque entiendo que hay otros como yo que quieren ganar tanto o más dinero del que ya están generando los que viven de esto, entonces aceptemos esto no para usarlo como estandarte de ataque, como vi que muchos por ahí hacen sobre el multinivel y fijándose solo en ese tipo de prácticas de marketing, sino que aceptar esto y analizar PORQUE hacemos multinivel nos permite a todos tener una visión más detallada acerca de cómo actúan las personas.

Hay personas que hacen multinivel y que sin mediar argumentos te van a decir que ellos solo lo hacen por dinero, y eso está bien, está muy bien, pero algo muy diferente sería que alguien te diga que “quiere ganar todo el dinero posible antes de que se caiga” todo o que se “sature el mercado” o que deberías ingresar con él o ella porque “está en etapa de pre-lanzamiento y quiere asegurarte una posición en su equipo”; y estos argumentos cuando alguien me los dice son una clara pauta sobre qué tipo de mentalidad tiene la persona con la que estoy hablando.

Si alguien me dice eso cuando me explica su multinivel yo automáticamente empiezo a desconfiar y ya ni siquiera le presté atención a su negocio porque entiendo que pensar así es pensar desde el

miedo, pues aunque esa persona que me está presentando su multinivel entiende que se podría hacer rico sigue pensando como un empleado que tiene miedo de perderlo todo, y en el multinivel nunca vamos a perderlo todo y podemos recomenzar siempre en una misma compañía, podemos ganar más dinero todos los meses sin cambiarnos de compañía y podemos atraer nuevos líderes incluso si el mercado está “saturado” (cosa que no existe) o ya no está en su etapa de lanzamiento.

Pensar que estás haciendo multinivel para ganar millones y limitarte a actuar como si fuera tu peor elección lleva a que hagas estupideces, como por ejemplo mentir, exagerar y solo vender productos.

Esa es una de las causas de porque muchos sponsors que tienen más de 6 meses haciendo multinivel se pasan al lado oscuro de la industria, porque aun piensan desde el miedo aunque carecen del entendimiento real de lo que significa ganar dinero grande, ganar dinero realmente en el tiempo y residualmente como lo explica Kiyosaky.

Y ten cuidado cuando hables con alguien del lado oscuro porque para tu sorpresa son personas inteligentísimas.

Son perversos pero inteligentes.

El otro día me encontré con alguien que me quiso vender su estafa piramidal recurriendo a Dios!

Te imaginas la ambición ciega que tenia por el dinero ese hombre? Mentía usando el nombre de Dios para que yo me afilie a su empresita matricial por unos pocos dólares...

Eso es a lo que me refiero con “estar en el lado oscuro”.

Lo peor de usar el nombre de Dios para hacerse el “buen pastor” es que no hay mentiras en la Biblia para los creyentes pero si se puede usarla para vender lo que sea.

Y esto es muy común, hay otros que usan temas como la enfermedad o cuestiones familiares para solamente ganar una comisión.

Yo no estoy en contra de que logremos una confianza a ese nivel pero de lo que si estoy en contra es que no podemos ni debemos avalar estrategias de marketing desde el multinivel en donde haya personas que hagan eso solo por una comisión.

Este “juego” al que someten cotidianamente a muchos que quieren realmente salir de la miseria es tan denigrante para ellos mismos que luego quedan asqueados y emocionalmente defraudados de lo que significa encontrarse con una persona que uso todo el tiempo una máscara solo para vender algo. Y ese “juego” es el que ellos nos venden como multinivel real cuando no tiene nada que ver con lo que significa el mlm.

• Porque la libertad financiera si es real y porque debemos buscarla con la gente correcta

Escribo este reporte con el único fin de difundir argumentos que no tengan que ver solamente con el hecho de ganar dinero, porque alguien que ha probado varias opciones no necesita volver a defraudarse o a sentirse como la primera vez que se ilusiono y no pudo lograr ganar dinero de internet.

Los multiniveles no están para defraudar, están para lograr la libertad financiera. La mayoría de las empresas que tienen renombre en el mercado incluso las que hoy ya están en decadencia y tuvieron su apogeo hace 10 años atrás como las de la salud y suplementos dietarios, incluso esas funcionan muy bien para muchos en la actualidad porque como otras compañías serias y completamente legales tienen planes de compensación casi perfectos y completamente justos con todos sus miembros.

Cuando alguien entra a una compañía que es legal y seria sabe que tiene el respaldo multimillonario de sus creadores, que por lo general ya son multimillonarios, que tienen un producto o un servicio de alta demanda y que tienen un plan de compensación ideado precisamente para que pueda ser replicado por todos y en cualquier parte del mundo.

Los multiniveles no son malos, los que son malos son los que usan el nombre “multinivel” en negociados que tienen fecha de caducidad y que se presentan como serios.

Esa confusión y discernir eso es lo que hace que esta industria crezca igualmente para los dos lados, el bueno y el malo, este tipo de reportes tiene como fin (y siguiendo con la metáfora de Star Wars jaja) lograr un equilibrio en la fuera y hacer que nos replanteemos desde lo obvio como elegimos hacer multinivel y como queremos que los que aun no están decididos a hacerlo, entiendan lo que hacemos.

Yo no escribí este reporte para asustar a nadie pero si quiero que tu reconozcas que hay personas buenas y malas y siempre que hablemos de dinero habrán intereses que solamente podemos construir o destruir en base a la confianza, la seriedad y el compromiso que todos asumimos al asociarnos a una empresa de mlm.

Quiero que al terminar de leer estas hojas no te paralices, quiero que analices lo que TU deseas lograr, que lo escribas y lo busques pero al finalizar esa lista de cosas que quieres lograr y cuando dinero quieres ganar por mes y cuantas cosas vas a comprarte con ese dinero, quiero que al final de todo eso escribas y firmes tu compromiso con los valores que creo que todos tenemos y sin los cuales no podríamos vivir en sociedad: el respeto por las ideas de los otros, el desapego, los valores éticos y familiares... pero de una manera sencilla, solo para recordar COMO quieres ganarte todo ese dinero que sabes que puedes lograr con los mlm's.

No pido que salgas a escupirle a la cara a los que “sospechas” que son del *lado oscuro* de la fuera ni nada de eso, porque además no hace falta, el universo es un banco crediticio que a veces cobra con intereses y a veces en el momento menos pensado, así que déjalo librado a ese entendimiento, pero si deberíamos ponernos en la piel de ese nuevo estudiante que no tiene para pagar su universidad, de esa madre soltera que necesita ingresos extras o de ese empleado público que está cansado de su rutina diaria y del jefe malhumorado que tiene... todos ellos como cualquiera de nosotros tiene necesidades únicas y si entienden que hacer multinivel es la salida hacia una vida un poco más holgada y potencialmente de libertad financiera completa entonces si tu entiendes eso y lo compartes sin caer en la bajeza de usar tu privilegiada información sobre cómo se hace multinivel, entonces si entiendes eso y los entiendes a ellos tu única tarea va a ser la de explicarles como tú lo descubriste, no vas a tener que tratar de venderle nada a nadie nunca más solo vas a tener que compartir información.

Si tu ya estás haciendo multinivel y estas en una empresa seria con un sponsor que te ayuda y lidera siempre no tienes que preocuparte por nada más que seguir trabajando de esa manera, pero si tú no tienes aun muy claro de que se trata el network marketing o no sabes si alguien te está *guitarreando*, como decimos por acá, entonces busca siempre más información, nunca te quedes con las primeras versiones con lo malo o con lo bueno ni con lo lindo y fácil que pueda sonarte un discurso, trata de buscar puntos de comparación, información real, estrategias, haz que te expliquen detalladamente cómo vas a lograr los dólares que te prometen, asegúrate de que la persona con la que estás hablando está hablando desde la experiencia, desde su verdad y no está tratando de sacarte una comisión únicamente, analízalo, busca opiniones de él, pregúntale que piensa que es la libertad financiera y que estaría dispuesto a hacer para lograrla, todo eso te dará una pantallazo con el que podrás tomar una decisión y elegir desde algo más que los hermosos números que te está diciendo que puedes ganar.

Se inteligente! No permitas que te atropellen como un venado encandilado por las luces de un cazador en una ruta!

Tú no debes ser presa de nadie, no permitas que te traten como un número en sus ganancias por comisiones, tú tienes nombre y apellido y estas buscando libertad real, no permitas que te traten como menos ni que te usen... Te lo repito? **Se inteligente!**

La honestidad paga y es el único camino para ganar dinero constante, el camino de los que se traicionan a sí mismos es más fácil pero eso no significa que tú debes ser cómplice de los que están del lado oscuro de la industria obrando egoístamente.

Recuérdalo por favor y veras que todo lo que siembres crecerá con abundancia...

Bueno, hasta aquí me di el gusto de escribirte estas líneas y espero que me sigas leyendo en el blog y por supuesto esperare tus comentarios sobre este tema cuando quieras dejármelos.

Por ahora es todo y te deseo muchos éxitos y que logres muy pronto tu liberación mental y financiera completa y mercedamente!

• Enlaces de Interés:

◆ Comenta este Reporte:

<http://www.serafiliado.com.ar/2011/07/reporte-el-lado-oscuro-del-multinivel.html>

◆ Centro de Entrenamiento para Afiliados Multinivel:

<http://www.alexito.com.ar>

◆ Blog de Afiliados Multinivel:

<http://www.serafiliado.com.ar>

◆ Reporte Gratis "1 Ciclo MLM - Mi Primer Año en el Network Marketing":

<http://bit.ly/1CicloMLMrar>